



CONIAS RISK INTELLIGENCE

Sie sind am politischen Geschehen interessiert und haben eine Affinität für digitale Lösungen? B2B ist für Sie kein Fremdwort und Sie haben auch schon erste Erfahrungen im Vertriebs- und Salesmanagement? Sie suchen eine neue Aufgabe und die Herausforderung, ein junges Unternehmen beim erfolgreichen und dauerhaften Markteintritt zu unterstützen?

Dann bereichern Sie unser Team als

Sales and Marketing Manager (m/w)

[CONIAS Risk Intelligence](#), ein junges Beratungsunternehmen mit Sitz in Mannheim, hilft international operierenden Unternehmen auf Grundlage wissenschaftlicher Methoden politische Risiken für Standort-, Logistik- und Investitionssicherheit früh zu erkennen und zielgerichtete Antwortstrategien zu entwickeln. Im Mittelpunkt unserer Produktpalette stehen weltweit anwendbare, datenbasierte Evaluierungstools für Reise- wie Standortsicherheit und Lieferantenbewertungen. Hinzu kommen vielfältige Beratungsangebote sowie Länderstudien und maßgeschneiderte Risikoanalysen. Zu unseren Kunden zählen DAX Konzerne, aber auch kleine und mittelständische Unternehmen.

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für das ganzheitliche Management unserer Vertriebsaktivitäten – offline und online, operativ wie strategisch. Dazu pflegen Sie bestehende Partnerschaften und erweitern den Kundenkreis des Unternehmens im öffentlichen und privaten Sektor.
- Sie evaluieren Marktchancen, entwickeln Strategien für die zukünftige Produkt- und Vertriebsausrichtung und steuern deren Umsetzung.
- Sie begleiten die Entwicklung passgenauer digitaler Risikobewertungslösungen für das Lieferkettennetzwerk global operierender sowie mittelständischer Unternehmen und unterstützen unsere Kunden bei den ersten Anwendungsschritten.

- Sie steuern die externe und interne Kommunikation des Unternehmens in deutscher und englischer Sprache

Ihr Profil:

- Sie arbeiten gerne im Team und verfügen über ein hohes Maß an Eigenmotivation, Selbständigkeit? Sie verfolgen Ihre Ziele stringent und strukturiert?
- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Geo- und Politikwissenschaften?
- Sie haben bereits Erfahrung im Bereich B2B Sales und Vertriebspartnerschaften gesammelt?
- Sie kennen sich aus mit IT-nahen Dienstleistungen und sind in der Lage, diese auch gegenüber Entscheidungsträgern souverän und verständlich zu präsentieren?

Was Sie bei uns erwartet:

CONIAS Risk Intelligence ist ein junges und dynamisches Dienstleistungs- und Beratungsteam mit einem wachsenden Kundenstamm aus internationalen DAX- und mittelständischen Unternehmen. Sie haben bei uns die Möglichkeit, direkt Verantwortung in einem innovativen Umfeld zu übernehmen, das viel Gestaltungsfreiraum und langfristige Entwicklungsperspektiven bietet. Flache Hierarchien und eine offene Kommunikation prägen unseren Arbeitsalltag.

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen an:

Conias Risk Intelligence GmbH

Mafinex-Technologiezentrum

Julius-Hatry-Straße 1, 68163 Mannheim

E-Mail: info@conias.de

Telefon: +49 6211 80 68 930

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Dr. Nicolas Schwank (schwank@conias.de) oder rufen Sie uns unter der oben genannten Telefonnummer an!